

one · week · experience



bewerbung@oneweekexperience.de

www.oneweekexperience.de

+49 (0) 176 | 30 12 2197

facebook.com/oneweekexperience

One Week Experience

One Week Experience

Chausseestraße 52 | 10115 Berlin

Praktikum Sales (m/w/d) bei Social Startup in Berlin

Werde Teil unserer Crew!

Blick in die Zukunft gefällig? – Wir sind ein Social Startup und ermöglichen mit unseren beiden Programmen One Week Student sowie One Week Azubi Reality-Checks im Studien- und Ausbildungsbereich. Während der sogenannten Experience begleiten Interessierte Studierende oder Auszubildende eine Woche lang durch den Alltag und erlangen so authentische Einblicke in ihre potentielle Zukunft. Auf der anderen Seite haben unsere Partnerunternehmen durch die Experience die Möglichkeit motivierte Ausbildungskandidat*innen persönlich kennen zu lernen.

Unsere Vision ist, dass alle Jugendlichen – unabhängig von ihrer sozialen Herkunft – einen beruflichen Weg einschlagen, der zu ihren eigenen Talenten und Interessen passt und sie glücklich macht. Wir sind überzeugt, dass Selbsterfahrung verbunden mit authentischen Einblicken der beste Weg ist, das passende Studium oder die passende Ausbildung zu finden sowie dass Unternehmen und Auszubildende zueinander passen müssen.

Unser Social Startup besteht aus der OWO One Week Opportunities UG und dem gemeinnützigen One Week Experience e. V. Aktuell arbeiten wir mit 12 Unternehmen, 120 Schulen sowie 70 Bildungsträgern zusammen, bieten Einblick in knapp 30 Ausbildungsgänge in 12 Städten sowie in über 500 Studiengänge in 100 Städten in Deutschland. Unsere stetig wachsende Community besteht aus 11.000 Jugendlichen, Studierenden sowie Auszubildenden.

Unsere Zukunftspläne? Wir wollen mit dir nichts weniger als zu Deutschlands führender Plattform für Bildungs- und Berufsorientierung werden.

Und genau hierfür suchen wir dich als Praktikant*in im Sales-Bereich in Berlin.

Start & Umfang

Ab sofort und mind. für 3 Monate

In Kooperation mit

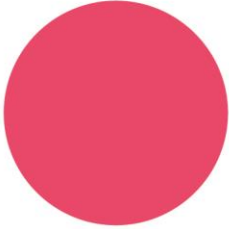


Bundesagentur für Arbeit
bringt weiter.

UNTER DER SCHIRMHERRSCHAFT VON
PROF. DR. JOHANNA WANKA



**Bundesministerium
für Bildung
und Forschung**



Du ...

- nimmst Kontakt zu potentiellen Kunden und Partnerunternehmen auf
- recherchierst potentielle Kunden und pflegst die Daten in unsere Datenbank ein
- stellst in Telefonaten unser Programm vor und bereitest die Gespräche mit der Geschäftsführung vor
- unterstützt im E-Mail-Marketing und Terminkoordination

Dann sollten wir uns kennenlernen!

Bewirb dich bei uns, wenn Folgendes auf dich zutrifft:

- optimalerweise studierst du gerade
- offene und kommunikative Person
-
- selbständige Arbeitsweise, hohes Maß an Eigeninitiative und Kreativität.
- hohe Zuverlässigkeit, Teamgeist und Verantwortungsbereitschaft
- sehr gute mündliche und schriftliche Ausdrucksfähigkeiten
- sicherer Umgang mit gängigen Office-Programmen (insbesondere Excel, Word, PowerPoint)

Das bieten wir dir:

- Einblicke in die Sales-Prozesse eines Social Startup, insbesondere bei der Lead-Generierung und Kundenakquise
- Enge Betreuung und Einarbeitung mit Sales-Schulung
- Teil des Vertriebs-Teams zu sein
- Einen Job mit Sinn und ein hilfsbereites Team, das mit Leidenschaft arbeitet
- Flexible Arbeitszeiten
- Nach Absprache Home Office
- Übernahme des BVG Monatstickets Berlin-AB

Wir freuen uns auf deine Bewerbung mit dem Betreff „Praktikum im Sales-Bereich“ sowie deinen Gehaltsvorstellungen an bewerbung@oneweekexperience.de